



NOUVEAU

Diplomatie d'affaires et intelligence économique

Dans un contexte de mondialisation marqué par la complexification des rapports commerciaux, industriels et diplomatiques, les compétences en diplomatie d'affaires et en intelligence économique deviennent des atouts stratégiques majeurs. Cette formation permet aux professionnels de se doter de méthodes et d'outils efficaces pour collecter et analyser l'information stratégique afin de mieux anticiper les menaces, saisir les opportunités et prendre des décisions éclairées.

En développant votre capacité à analyser les rapports géoéconomiques, à décoder les stratégies économiques et à influencer les processus de décision, vous consoliderez votre posture de leader stratégique. Cette formation vous permettra de perfectionner votre exploitation de l'information stratégique ainsi que vos compétences en négociation internationale et gestion des différends.

CLIENTÈLE CIBLE :

- **Analyste, gestionnaire et dirigeants de ministères et agences impliqués dans les relations diplomatiques et affaires économiques internationales.**
- **Gestionnaires et dirigeants d'organisations et d'entreprises privées engagées dans le commerce international et les secteurs économiques internationaux.**
- **Gestionnaires et administrateurs(trices)**

DURÉE : 2 semaines

THÈMES ET CONTENUS

- **Diplomatie d'affaires et intelligence économique :** Introduction aux concepts clés et enjeux stratégiques. Identification et rôles des parties prenantes dans les environnements internationaux. Analyse des rapports de force et des jeux de puissance.
- **Analyse concurrentielle :** Concepts et approches méthodologiques de l'analyse concurrentielle. Analyse sectorielle appliquée aux industries stratégiques. Études de cas pratiques pour développer une capacité d'anticipation des menaces et des opportunités.
- **Mise en place d'une veille stratégique :** Principes et techniques de veille stratégique : collecte, traitement et diffusion d'informations stratégiques. Déploiement d'un dispositif de veille efficace dans différents secteurs économiques.
- **Analyse des états financiers :** Processus. Analyse verticale. Analyse horizontale. Calcul et interprétation des ratios : ratios de liquidité, de structure financière / levier financier et de rentabilité.
- **Négociation et gestion des différends :** Techniques de négociation. Diplomatie d'influence. Méthodes et outils de gestion des différends industriels, commerciaux, technologiques et financiers. Techniques d'arbitrage, de médiation et de résolution de conflits dans un contexte international. Mise en pratique à travers des études de cas.

OBJECTIFS PRATIQUES

- ✓ **Analyser** les enjeux liés aux négociations internationales : cadres législatifs, tarifs, obligations contractuelles, financements, exportations et responsabilités.
- ✓ **Développer** une capacité d'analyse concurrentielle en lien avec les secteurs stratégiques.
- ✓ **Savoir** mettre en place un processus de veille stratégique efficace.
- ✓ **Maîtriser** les outils et dispositifs de gestion de négociation, d'arbitrage et de résolution des conflits.

