



Promouvoir le développement économique : PME, start-up et incubateur

Partout dans le monde, les dirigeants économiques ont besoin d'outils pratiques qui les aideront à développer les entreprises de leurs secteurs, leurs chaînes de valeur et à créer ultimement de bons emplois.

Ce séminaire hautement interactif vise à fournir aux dirigeants économiques et accompagnateurs de PME des outils pratiques et un plan d'action pour aligner les différentes parties prenantes afin de stimuler la croissance des entreprises. Les participants se familiariseront avec les différentes composantes de l'émergence des start-up et de la croissance des PME au moyen d'études de cas et de simulations basées sur les meilleures pratiques issues des professionnels de l'accompagnement des start-up et PME.

CLIENTÈLE CIBLE :

- Dirigeants(es) et gestionnaires
- Experts(es) et responsables de formation
- Chargés(es) en finances et administration
- Assistants(es) de chef de service
- Cadres de développement économique
- Responsables d'incubateur et accélérateur universitaires, d'entreprises et publics.

DURÉE : 2 semaines

OBJECTIFS PRATIQUES

- ✓ **Découvrir** les définitions et le jargon moderne du monde des start-up et PME.
- ✓ **Apprendre** des nouvelles techniques et méthodologies de design stratégique et de *business model* pour créer une bonne chaîne de valeur.
- ✓ **Mettre en pratique** des méthodes novatrices d'accompagnement des start-up et des PME dans leur développement.
- ✓ **Maîtriser** les meilleures pratiques en innovation d'affaires pour incubateur et accélérateurs de start-up et PME.
- ✓ **Bâtir** une feuille de route nationale pour un écosystème d'affaires fort et prospère.

THÈMES ET CONTENUS

- **Écosystème d'affaires** : Définitions. Auto-évaluations. Comparaisons avec d'autres écosystèmes. Forces et zones d'amélioration. Plan d'action pour bâtir des écosystèmes prospères, résilients et équitables.
- **Développement des start-up et PME** : Distinction entre start-up et PME. Émergence. Croissance. Maturité. Restructuration. Gestion des risques. Mécanismes de levée de fonds et financement.
- **Accompagnement des start-up et PME** : Incubateur et accélérateurs de start-up et PME. Réflexions stratégiques. Méthodologies novatrices : Lean Startup, Stratégie Océan Bleu, *Design Thinking*, *Design a Better Business* et *Business Model Generation*. Formations. Mentorat. Plan d'action. Financement des bailleurs de fonds. Évaluation d'impacts des projets d'accompagnement.
- **Économie de la sagesse** : Développer une économie où les capitaux (social, humain, environnemental, culturel et manufacturier, santé, psychologique, éthique et de connaissance) sont activés. Asymétrie de l'information. Prise de décision. Encadrement des marchés. Rôle de l'État et régulation des marchés.

